



Randy Bouman

Entrepreneur, marketer, photographer & digital strategist.

Introductie

Vanuit de schoolbanken ben ik direct het ondernemerschap aangegaan in de IT wereld. Op 24 jarige leeftijd startte ik mijn eerste MKB automatiseringsbedrijf en had voor zijn dertigste meerdere bedrijven gekocht, samengevoegd en verkocht.

Naast het opstarten van nieuwe bedrijven assisteer ik ruim 10 jaar directies en MT's van automatiseringsbedrijven, herstructureer ik IT afdelingen en stroomlijn bedrijfsprocessen.

Management- en Beleidservaring

Sinds 20 jaar geef ik leiding aan teams. Dit probeer ik zoveel mogelijk te doen door mensen te inspireren en iedereen binnen ieders mogelijkheid zo vrij mogelijk te laten. Niet altijd gemakkelijk, maar uitermate boeiend is de dynamiek en belangen op organisatorisch, team en individueel niveau.

Doorgroeien vind ik erg belangrijk. Op werkgebied, maar zeker ook als mens. Vertrouwen en strijden met een open vizier zijn mijn handelskenmerken.

Als mens

Ideeënmachine, omdenker en pragmatisch. Mijn vader zei dat de overhemden bij de Boumannen met opgestroopte mouwen in de kast hangen.

Ik ben conflict mijddend, maar tegelijkertijd schroom ik er niet voor om tegengas te geven of impopulaire beslissingen te maken. Als politiek dier staan mijn voelsprietten altijd uit en probeer ik belangen van alle stakeholders te erkennen en te accommoderen.

Bedrijven in (gedeeltelijk) eigendom

Heptagon Square

Founding Partner | Head of Digital

November 2018 - Present

Heptagon Square is als *Business Development Agency* het ondersteunende brein achter startende bedrijven. Heptagon Square kenmerkt zich door niet alleen te adviseren, maar ook uit te voeren indien wenselijk.

Naast het partnerschap bij Heptagon Square ben ik verantwoordelijk voor de digitale tak van het eigen bedrijf en haar klanten. Tevens ben ik verantwoordelijk voor het onderhandelen en uitwerken van complexe contracten met nationale en internationale klanten en leveranciers.

Onder Heptagon Square hangen meerdere labels. De bekendste is *'The Boring Collection'*, een award winnende serie meubels en kantoorbenodigdheden in de saaiste kleur grijs. Het doel is om alles wat niet belangrijk is zo onopvallend mogelijk te maken, zodat hetgeen dat wel belangrijk is (o.a. werknemers en producten) wél op kan vallen.

Contact

randybouman@gmail.com

+31 (0) 6 246 300 50

www.linkedin.com/in/randybouman

Top skills

(International) Growth

Consultancy

IT Management

Talen

Nederlands (Moedertaal)

Engels (C1)

Spaans (A1)

Duits (A1)

Privé

4 januari 1983

Gehuwd

Vader van twee (2015 / 2017)

Rotterdam

DOWN TO THE WIRE

Founder / CEO

Maart 2015 - December 2018

Down To The Wire ondersteunt reclamebureau's, webbureau's en PR-bureau's met specifieke diensten en producten op het gebied van digitale marketing. Het doel is om te verkopen namens de klant, niet aan de klant.

De focus ligt op:

- Het ontwikkelen van digitale marketingstrategieën;
- Data-driven marketing
- Dashboards bouwen
- Online adverteren via AdWords (SEA /zoekmachineadverteren), Social Media en Programmatic Display Advertising;
- (Technisch) SEO ofwel zoekmachinepositionering;

Behaalde successen: Klant Travis the Translator als onderdeel van het team geholpen aan 1,9 miljoen dollar crowdfunding door de inzet van data-analyse en online advertising.

MicroLan Automatisering

CEO / CTO

Augustus 2006 - December 2018

Het MKB-automatiseringskantoor MicroLAN Automatisering BV heb ik samen met de oprichter kunnen begeleiden naar een professionelere organisatie. Mijn rol was om personeel te trainen, derdelijns support te leveren en toe te werken naar een gestructureerde en efficiënte bedrijfsvoering.

In juli 2012 heb ik het bedrijf overgenomen van de vorige eigenaar. Het diensten- en productportfolio van de bedrijven MicroLan Automatisering en Admass (zie hieronder) samengevoegd in 2012. MicroLan Automatisering is verder uitgegroeid tot een bekende regionale speler.

Behaalde successen: Na de merger heb ik tussen 2016 en 2019 het bedrijf in gedeeltes verkocht.

Admass

Founder / CEO

November 2004 - December 2018

Admass heeft als kernactiviteit informatieve websites in niches te lanceren met als doel een autoriteit te worden binnen de niche. Het verdienmodel zit in het verkopen van advertentieruimte om adverteerders de mogelijkheid te geven om hun doelgroep binnen deze niches zeer effectief te kunnen bereiken.

Uiteindelijk is Admass uitgegroeid tot een partij die een breed scala aan webdiensten levert zoals webhosting en domeinnaamregistratie.

Behaalde successen: Alle activiteiten zijn eerst samengevoegd in MicroLan Automatisering en later verkocht.

SaaS Solutions
Co Founder / CTO

September 2009 - September 2018

SaaS Solutions verwezenlijkt ideeën in schaalbare softwareoplossingen. Het grootste succes heeft SaaS Solutions behaald met Jongeren In Kaart; een monitoringssysteem voor jongeren op straat. Jongerenwerkers uit het hele land maakten gebruik van dit systeem. Ook op Europees niveau zijn er pilots gedraaid.

Behaalde successen: Alle activiteiten zijn verkocht in 2018.

Coders Agency
Co Founder / Agent

Juli 2014 - Juli 2015

De Coders Agency is een agentschap voor programmeurs waar op alle mogelijke manieren programmeurs worden ondersteund om hun droom waar te maken. Via het organiseren van evenementen, kennisdeling en scholing creëren wij het ideale klimaat voor programmeurs.

Werkervaring in dienstverband of fulltime freelance

TZ Limited
Technical Sales and Support EMEA

April 2011 - Februari 2012

Het beursgenoteerde bedrijf TZ limited maakt beveiligingsproducten voor datacenters. Vanuit het hoofdkantoor in Chicago (VS) en het kantoor in Sydney (Australië) werden de Amerikaanse en Aziatische markten bediend. Samen met collega's bedienden we vanuit Amsterdam het EMEA-gebied. Met name de DACH regio, Scandinavië en het midden oosten werden veel bezocht om trainingen te geven en nieuwe dealers aan te sluiten.

GrafiX Internet B.V.
Datacenter Engineer / System Administrator / Head of Operations

Augustus 2001 - Juni 2004

GrafiX was een kleinschalige internet dienstverlener met eigen datacenters in regio Rotterdam. Vanuit een stage werd dit een bijbaan. Uiteindelijk ben ik doorgegroeid tot *Head of Operations*.

Alternate Computerversand Nederland BV

Magazijn medewerker, magazijn coördinator, sales medewerker

November 1998 - Augustus 2002

Eind negentiger jaren was de postorderindustrie in opkomst en Alternate was één van de eerste computerleveranciers die per post computercomponenten ging versturen. In deze snelgroeende organisatie heb ik veel ruimte gekregen om op andere afdelingen ervaring op te doen. Begonnen als magazijnmedewerker en doorgegroeid naar technische- en salesafdelingen.

Rotterdams Dagblad, Algemeen dagblad, NRC, Volkskrant

Vaste bezorger Rotterdams Dagblad, invalkracht voor ochtendkrant.

Juni 1995 - November 1998

Educatie

DaVinci

Technische informatica / Technische computerkunde · (2000 - 2004)

Leidsche Onderwijsinstellingen

Basis Management · (2003)

Gemini College

HAVO · (1995 - 2000)

Overig

VVE bestuur

Lid van het dagelijks bestuur van de vereniging van eigenaren van een appartementencomplex in het centrum van Rotterdam · (2010 - 2016)

Werkzaamheden waren o.a.: Opstellen MJOP / begroting, accommoderen periodieke vergaderingen, notuleren, verzorgen interne en externe communicatie

Hobbies

Fotografie · koken · autosport (karting) · doe-het-zelven